

N° 028  
16 Février 2017

## ABI Online

### Séminaire ABI sur les facteurs clés du succès de la bancassurance



Dans le cadre du développement de l'activité bancassurance par le biais de la synergie au sein du groupe, le Pôle Assurance d'Atlantic Business International (ABI), a organisé du 9 au 11 février à Abidjan un séminaire dans le but de réaliser un diagnostic de l'activité de manière à enrichir les travaux de réflexion sur les différents facteurs clés du succès et la place de cette activité dans le modèle du groupe.

Ainsi, le Directeur en charge du Pilotage et du Développement du secteur des Assurances d'ABI, M. Ahmed SERHROUCHNI, a expliqué que suite à une analyse fine des difficultés auxquelles est confronté le modèle de fonctionnement actuel de la bancassurance, les parties prenantes doivent être amenées à mieux appréhender leur rôle de contributeurs de l'accélération nécessaire à l'accroissement de cette activité. « Ce séminaire que nous organisons avec l'appui des hautes instances du groupe ABI devrait nous permettre de prendre du recul pour analyser et trouver toutes les solutions aux problèmes que nous vivons aujourd'hui sur l'activité bancassurance. L'activité bancassurance est devenue un relai de croissance indispensable et son développement, un des axes stratégiques du groupe. Notre ambition est de figurer parmi les leaders de la sous-région. Pour y parvenir, il est important de marquer une inflexion pour trouver une nouvelle trajectoire visant le développement de la bancassurance », a souligné M. SERHROUCHNI.

A la suite de M. SERHROUCHNI, le Directeur Général d'Atlantic Business International, M. Habib KONE est intervenu pour rappeler aux séminaristes que l'axe de la bancassurance, identifié comme axe stratégique par le groupe, connaît aujourd'hui une évolution certaine, amenée à s'amplifier en raison de l'importance qu'il revêt.



Aussi, le DG a fait part de sa détermination à appuyer le développement de synergies favorisant l'imbrication de la banque et de l'assurance conforme aux standards internationaux afin que le groupe ABI consolide sa position de grand groupe financier : « .../...Cela permet d'assurer une base solide pour le développement des affaires et garantit des revenus substantiels au-delà de la clientèle de vos périmètres de prédilection. L'intérêt de notre approche est que nous apporterons une réponse globale aux besoins du client, à travers une stratégie visant prioritairement sa satisfaction en cohérence avec nos objectifs », a déclaré le DG.

D'où son appel à l'endroit des participants invitant ceux-ci à traduire en actes les recommandations qui seront issues du séminaire et qui feront l'objet de contrôle régulier par la Direction générale.

Au cours de ce séminaire, les participants issus d'ABI et plusieurs filiales dont GTA IARD, GTA VIE, BATG, BACI, AA VIE et AACI, ont bénéficié de l'expertise de Charlotte Mazzoni, Consultante Senior à FINACTU, qui a épaulé le Pôle Assurance d'ABI, en définissant les axes stratégiques et les démarches à suivre durant les travaux.

